

Teamleder Signe Skibstrup Blach

Slotsholmsgade 12

1216 København K

Sendt pr. mail (fvm@fvm.dk og sisbl@fvm.dk)

Special Butikken Himmerland A/S' høringssvar til udkast til bekendtgørelse om endelig nedlukningserstatning (journalnr. 2021-6200)

Beskrivelse af Special-Butikken Himmerland A/S (CVR-nr. 28865139)

Special-Butikken Himmerland A/S blev grundlagt i 1979. Special Butikken Himmerland A/S ligger centralt i Himmerland i egne lokaler på 1.200 m² i Aars. hvor minkafdelingen udgør 350 m². Ud over specialafdelingen i butikken med artikler til minkbranchen, er der tillejet en lagerhal på 500 m² til de øvrige artikler, der vedrører vores minkforretning.

Special Butikken har udviklet sig løbende gennem årene inden for pelsdyrbranchen, hvor denne afdeling udgjorde før 2017, 47 % af vores totalomsætning og var en bærende del af vores forretning. Med faldende priser på minkskind de seneste år, udgjorde minkforretningen en gennemsnitlig omsætning de seneste 3 år – dvs. i perioden 2017-2019 på 40 % af vores totalomsætning. Denne udvikling afviger ikke konjekturene inden for branchen, som gennem en lang årrække har gennemgået op og nedture, og hvor vi netop stod over for en kommende optur.

Vi er den lokale partner, som altid er klar til at løse opgaver sammen med vore kunder til fælles glæde. Her har vi et samlet team af specielt uddannet personale, som er klar til at løse relevante opgaver, her har vi en klar målsætning som følge:

- Vi ønsker at være synlige og i personlig kontakt med vore kunder.
- Vi arbejder geografisk i vores dækningsområde.
- Vi interesserer os for kunders behov, hvor vi sammen finder en løsning på opgaver.
- Vi er lagerførende og tilbyder et stort og bredt sortiment.
- Vi er dynamiske og agerer hurtig på henvendelser.
- Vi sørger for hurtig og sikker levering.

Med denne forretningsstrategi var det lykkedes os at blive en betydelig leverandør til minkbranchen.

Konsekvensen af nedlukningen af de danske minkfarme – omsætningsgrænsen på 50 %

Med disse værdigrundlag har vi opbygget en god og sund forretning, som har fungeret til stor glæde for os og vore kunder i minkbranchen. Desværre blev det hele vendt på hovedet i forbindelse med nedlukningen af de danske minkfarme.

Special Butikken påbegyndte opstart af salg til minkbranchen i 1983, hvor vi gennem alle årene har opbygget en nicheforretning. Vores omsætning, der var relateret til minkavl, udgjorde gennemsnitlig 40 % i årene 2017-2019, og hvor vi et af årene før 2017 toppede med 47 %.

Dækningsområde for vores minkafdeling

Vi har geografisk haft vores primære område fra Randers og op gennem det Nordjyske til Skagen. Vi har haft 2 udekørende sælgere ansat til at betjene kunderne i dette område, hvor der er foretaget indslag til sæsoner samt leverance af varer. Her har vi benyttet salgsvogne, som var fyldt med varer, som indgik i den daglige drift på

farmene, med dette var vi en hurtig og sikker leverandør, som vore kunder satte stor pris på. Med dette har vi været en primærleverandør til pelsdyrbranchen.

Sikring af vores forretning

På trods af krisen inden for minkbranchen tog vi beslutningen om, at vi skulle være gearet til en kommende optur. Med dette bibeholdte vi fuldt varesortiment, så vi var i stand til at betjene vore kunder og ligeledes sikre, at vi var fuld gearet, når opturen indtraf, for at kunne være med fra start. Der var alle tegn til, at vi var på vej ud af krisen, men så skete der udbrud af Corona virussen, som vendte hele situationen.

Corona

I det Nordjyske oplevede vi de første smittede mink, som gav os store udfordringer, hvor det var umuligt at gennemskue, hvilken konsekvens det ville få for os.

Vi opstillede scenarier for dette med løbende tilretninger, ud fra situationens udvikling. Vi stod med et stort varelager, som var tilsigtet den kommende pelssæson. Dette var en normal arbejdsgang for os, som vi har gjort gennem mange år, hvor vi indkøber artiklerne i januar måned, for både at sikre prisen, men også at kunne være i stand til at levere.

Det har konkret betydet, at nedskrivningen på vores varelager udgør ca. 40 % af vores egenkapital. Det er åbenbart, at vi derfor er meget hårdt ramt af nedlukningen. I fremtiden vil vi miste vores indtjening på minkvarer.

Med den totale nedlukning af minkerhvervet, har vi mistet vores indtjening på minkforretningen og det øvrige varelager og aktiviteter er gjort værdiløse. Vi står overfor store udfordringer med vores faste kapacitets- og lokaleomkostninger, som vi ikke bare kan tilpasse. En tilpasning til nye lokaler vil også betyde store omkostninger til flytning og indretning m.m., som kommer oven i det tabte varelager.

Vi har gennem årene opbygget vores virksomhed under et CVR-nummer, som var nærliggende, da alle processer blev samlet et sted og vi i realiteten alle arbejdede med på samtlige opgaver. Dette bevirker, at vi falder udenfor den af regeringens beslutning, om en mindste omsætning på 50 %, som blev fastsat, hvilket er et ganske urimeligt krav. Vi kunne i princippet have drevet vores forretning i tre selskaber; et selskab med gasforretning, et andet selskab med vores normale butiksdrift og et tredje selskab med minkforretning. Hvis vi havde gjort dette, havde vi opfyldt regeringens krav om 50 % grænsen. Det kan derfor ikke være rimeligt, at vi falder udenfor reglerne, fordi vi af praktiske årsager har opbygget vores virksomhed under et CVR-nummer. Vi har haft et stort tab på varelager af minkvarer, og vi mister en stor del af vores forretning i fremtiden, uden at vi kan tilpasse forretningen.

Fremtidig drift

Vi er meget udfordret på den fremtidige drift, da hele vores koncept var bygget op i en helhed, hvor det bliver svært at drive den resterende forretning, så den kan generere et overskud.

Vi står med en dårlig forretning og med dette er den indre værdi (egenkapital), som vi havde opbygget også væk, så vi reelt står med en rigtig dårlig forretning. Vi har ingen mulighed for at øge vores nuværende forretning, da der er en konkurrencesituation, hvor dette skal vindes fra øvrige konkurrenter, som vil fastholde deres kunder, og dette kan vi ikke med den minkforretning, vi har tabt.

Afsluttende bemærkninger

Ud fra vores situation, omkring usikkerheden i vores forretning, har vi mistet 2 nøglemedarbejdere, som giver endnu større udfordringer i forhold til vores øvrige medarbejder, da det har skabt en usikkerhed, som påvirker det daglige arbejde negativt.

Derudover har vi haft et stort varelager, som vi ikke kan afsætte, udgifter til driftsmateriel, anlægsaktiver og øvrige omkostninger. Se vedlagte opgørelse over vores udgifter, som vi har haft til minkforretningen.

Grundet min alder, hvor jeg kunne være gået på pension, var der planlagt et glidende generationsskifte, hvilket ikke kan lade sig gøre nu, hvor det bliver svært at generere en sund forretning til den kommende person, som var blevet stillet i udsigt til overtagelse af vores forretning.

For mig personligt har den delvise nedlukning af vores forretning haft store personlige omkostninger, da det har været mit et og alt at bygge en god og spændende forretning, som vi har drevet med fornuft og egne etiske regler.

for så at opleve, at den bliver lukket på et øjeblik fra den ene dag til den anden dag. Vi er væsentlige afhængige af salg til minkavlerne i Danmark, og beslutningen om nedlukning af minkbranchen har medført store tab for virksomheden. Det er derfor fuldstændigt urimeligt og uforståeligt, hvis vi ikke skal være berettiget til erstatning.

Jeg har vedlagt et bilag, der viser en opgørelse virksomhedens udgifter relateret til mink (**Bilag 1**).

Special-Butikken Himmerland A/S henviser i øvrigt til det høringssvar, der er afgivet af Det Danske Minkerhverv.

Hvis der er spørgsmål el.lign., er Ministeriet for Fødevarer, Landbrug og Fiskeri velkommen til at kontakte mig.

Med venlig hilsen

Peder Møller Lauridsen

Special-Butikken Himmerland A/S

Himmerlandsgade 139

9600 Aars

E-mail: peder@sb-himmerland.dk

Tlf.: 29 24 41 88

Bilag 1 – Opgørelse af udgifter til mink

Minkrelateret varelager:

Vi har nu opgjort vores varelager som hører til vores minkforretning.

Opgjort varelager på ca. kr. 3. mio. eksklusive moms og afgifter.

Opsagte Medarbejdere:

Her er der opsagt en salgskonsulent i forbindelse med nedlukning. Ligeledes har der været tilknyttet andre nøglemedarbejdere internt til den daglige drift.

Drift materiel minkforretning:

Der er tilknyttet 2 stk. kassebiler til denne forretning til den daglige drift. Derudover har virksomheden 1 stk. lastbil, som vi har benyttet til levering af Co2 flasker til aflivning samt volumenvarer til pelsdyravlerne.

Bilen indgår primært i vores virksomhed i vores flaskeforretning med kørsel af industrigas til vore øvrige kunder, men anvendes meget i sæson, hvor minkene aflives, hvor den genererer en god indtjening.

Med dette er der 3 biler, der har været involveret i vores minkafdeling. Vi har ikke foretaget en økonomisk opgørelse over bildrift vedrørende denne del af vores forretning.

Anlægsaktiver:

Lagerreoler, indretning og andre hjælpemidler, værdi er endnu ikke opgjort.

Øvrige omkostninger:

Husleje, lys og varme.

Forsikringer og renteudgifter, samt øvrige kapacitetsomkostninger.

Bortanskaffelse af uopsætteligt varelager.

Værdien er endnu ikke opgjort, men disse omkostninger kan ikke blot tilpasses.